

夏期休暇のお知らせ

誠に勝手ながら、弊社では以下の期間を夏期休暇とさせていただきます。ご迷惑をおかけしますが、何卒ご理解の程、よろしくお願い申し上げます。

8月13・14・15・16・17
木 金 土 日 月

サロンでの気づき

サロンを訪問させて頂き、気づかせていただいたこと、お聞かせいただいたことなどをお伝えさせていただきます。何かお役にたてれば嬉しいです。

今月は、サロン様、繁盛サロン様の講演、美容コンサルタント様の講演を聞かせていただいた中での気づきを掲載させていただきます。

いろんな話を聞かせて頂いたのですが、まとめてみると、

「ゆるぎないしっかりとした軸、考え方(初心)を持って、毎日コツコツと実践していく。成果は、努力の量に比例していく。」

初心に帰る...オープンした当初は、自分の熱い思いをお客様に伝えるために、一つ一つ丁寧に実践していたが、今は、やっていない。初心を忘れてる。



「なんでお店を出したのか」

「どんな仕事をしたかったのか」

を紙に書いて、毎日確認し、実践し続けることが大切です。

明確な目的をもってすすんでいる会社

○パーマのうまい店、髪がきれいになるお店(福山)

考えているだけではすすまない。実践すること。

毎日遅くまでパーマのトレーニングをしています。

目的がはっきりしているので楽しくトレーニングしています。

また、お店で扱う商品は自らが使っておられます。

○おもてなし日本一をめざしているサロン(北九州)

判断基準は、いたってシンプルです。

お客様に対しては...新愛なる友達ならどうしますか?

スタッフさん同志は...兄弟だったらどうしますか?

○社員を幸せにする(かんでんぱぱ)

お客様を大切にする前に、社員を大切にする。

社員がやる気をだせば、お客様を大切にしてくれる。

会社を家庭だと考えれば、社員は家族です。食べ物が少なくなったからといって、家族の誰かを追い出して、残りの者で食べるということはありません。

○心を一つにする(美容室活性化プロジェクト)

自分のことをよく知る、社員をよく知る、お客様をよく知る

こだわりのお店



広島市内の飲食店で、連日、行列をつくっている繁盛店をご紹介します。



お好み焼き
ロペス



焼肉
やきやき亭



餃子
清ちゃん

おすすめBOOK

「いい会社をつくりましょう」塚越寛著

「かんでんぱぱ」ブランドで知られる

伊那食品工業(株)代表取締役社長

・塚越寛氏の経営理念を、わかり

やすくまとめました。創業以来46年間、

連続増収増益の発展。最優秀経営者賞※に輝く、未広がり
の成長物語です。不況に左右されない中小・中堅企業経営
の原点が、1冊に編集されています。

(※ 中堅・中小企業優秀経営者顕彰制度 日刊工業新聞社)

